



Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Langenthal (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Sales Support Robotics (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Schlüsselfunktion im technischen Vertrieb als Bindeglied zwischen Account Management, Engineering, Auftragsabwicklung und Product Management
- Analyse von Kundenanfragen und Koordination deren Umsetzung bis zur erfolgreichen Angebotserstellung
- Übernahme der Projektverantwortung bei komplexen Kundenanforderungen nach Bedarf möglich
- Erstellen von Preiskalkulationen, Angeboten und kundenorientierten Vertriebsunterlagen für internationale Kunden
- Klären technischer und kommerzieller Fragestellungen hinsichtlich Verfügbarkeit, Kosten, Lieferzeiten und Machbarkeit
- Unterstützung der Account Manager bei der Kundenbetreuung sowie der Gewinnung von Neuaufträgen
- Sicherstellung der professionellen Nutzung und Pflege der CRM- und ERP-Systeme sowie Mitwirkung an der kontinuierlichen Verbesserung der Vertriebsprozesse

Was Sie ausmacht:

- Technische Grundausbildung mit abgeschlossener Weiterbildung auf Stufe HF/FH o.ä.
- Erfahrung im technischen Verkauf von Investitionsgütern im Automationsbereich
- Interesse an technischen und kommerziellen Fragestellungen sowie an der Kalkulation und Ausarbeitung von Angeboten
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hands-on-Mentalität; ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten mit hoher Kundenorientierung
- Initiative, belastbare Persönlichkeit mit offener und positiver Grundhaltung

Was diese Stelle ausmacht:

- Zahlreiche individuelle Benefits