

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Hottwil (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technischer Verkaufsberater im Aussendienst - Bereich Blechbearbeitung (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Betreuung und Ausbau des Kundenstamms in der Romandie
- Kundenbesuche eigenständig planen und durchführen
- Maschinen und Zubehör präsentieren, beraten und verkaufen
- Offerten erstellen und bis zum Abschluss dranbleiben
- Teilnahme an Messen und Kundenevents
- Enge Zusammenarbeit mit Geschäftsleitung und Technikteam
- CRM-Pflege und regelmässiges Reporting

Was Sie ausmacht:

- Technische Ausbildung, z. B. als Mechaniker, Spengler oder Polymechaniker
- Erfahrung im technischen B2B-Verkauf oder echtes Verkaufstalent
- Mündliche Französischkenntnisse, Deutsch als Basis
- Unternehmerisches Denken und Verlässlichkeit
- Keine Scheu vor Verantwortung oder Fahrtstrecken
- EDV-Kenntnisse und Lust auf Lernen
- Idealerweise zwischen 30 und 55 Jahre alt
- Übernimmt Verantwortung auch ohne tägliche Kontrolle
- Berät Kunden ehrlich, statt sie nur zu überzeugen
- Denkt mit, statt nur Termine abzuklappen

Was diese Stelle ausmacht:

- Fixlohn plus faire Provision und Spesenregelung
- Moderne Ausrüstung wie Tablet, Smartphone und Tankkarte
- Eigenständiger Arbeitsstart von zu Hause aus
- Gründliche Einarbeitung in Werkstatt und bei Kunden
- Weiterbildung und Entwicklungsmöglichkeiten
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- 5 Wochen Ferien, flexible Arbeitszeit
- Kleines Team mit direkten Wegen