

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Flums (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technischer Verkaufsberater für technische Dämmung (Haustechnik/Brandschutz) für die Region Ostschweiz (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Betreuung des bestehenden Kundenkreises sowie Akquisition von Neukunden und Bauvorhaben
- Lösungsorientierte Beratung bei anwendungs- und produkttechnischen Fragen der Sparten Haustechnik und Brandschutz sowie Erkennen neuer Marktpotentiale
- Allgemeine Administration
- Schulungen von Kunden sowie Mitarbeit an Messen und Veranstaltungen

Was Sie ausmacht:

- Ausbildung in der Gebäudetechnik, idealerweise in den Bereichen Haus-/Lüftungstechnik
- Gutes Netzwerk
- Kunden- und dienstleistungsorientiert, teamfähig, kompetent und kommunikativ
- Initiativ, belastbar, strukturiert
- MS-Office-Anwenderkenntnisse und gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Führerschein Kat. B

Was diese Stelle ausmacht:

- Massgeschneiderte Einarbeitung und das notwendige Wissen für die Tätigkeit
- Selbstständiges Handeln in einem innovativen Schweizer Unternehmen
- Attraktive Anstellungsbedingungen und gute Sozialleistungen