

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Horgen (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Sales Engineer / Kundenberater Elektroinstallation - Region Basel (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Neukundengewinnung: Aktive Bearbeitung des Verkaufsgebiets Basel und Gewinnung neuer Kund:innen im Elektroinstallations- und Bauumfeld
- Account Management: Entwicklung und Umsetzung von Account-Plänen zur Umsatzsteigerung und langfristigen Kundenbindung
- Kundenberatung: Durchführung von Verkaufsgesprächen, Baustellenbesuchen und technischen Workshops
- Angebotsmanagement: Erstellung und Verhandlung von Angeboten im Rahmen der Preisstrategie
- Zusammenarbeit mit Virtual Sales, Grosshandel, Solution und Customer Service
- Markteinführung: Unterstützung bei Produkteinführungen, Kampagnen und Kundens Schulungen
- Repräsentation von Schneider Electric auf Messen, Events und Branchentreffen
- Förderung energieeffizienter und zukunftsorientierter Lösungen bei Kund:innen
- Nutzung von CRM- und Vertriebstools zur gezielten Kundenentwicklung und effizienten Marktbearbeitung

Was Sie ausmacht:

- Technische Ausbildung im Bereich Elektroinstallation, Elektrotechnik oder einer vergleichbaren Fachrichtung; kaufmännische Weiterbildung von Vorteil
- Aussendienst Erfahrung idealerweise in der Elektro-, Energie- oder Gebäudetechnikbranche
- Verkaufsorientierte Persönlichkeit mit einem Gespür für Marktchancen und nachhaltiges Wachstum
- Marktverständnis für den Elektroinstallationsmarkt und dessen relevante Akteure
- Kommunikations- und Verhandlungsgeschick sowie überzeugende Präsentationsfähigkeiten
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise gepaart mit hoher Eigeninitiative
- Flüssende Deutschkenntnisse; Englischkenntnisse von Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:

- Langfristige Karriereplanung mit individuellen Entwicklungsmöglichkeiten
- Viel Gestaltungsspielraum und echte Entscheidungskompetenz im eigenen Verantwortungsbereich
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Moderne Arbeitsmodelle mit flexiblen Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeiten
- Umfangreiche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb eines internationalen Unternehmens
- Attraktive Sozialleistungen und Mitarbeitendenangebote
- Möglichkeit, die Energiewende aktiv mitzugestalten und nachhaltige Lösungen voranzutreiben