

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Zürich (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Associate - Business Development - Financial Services Markets (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Mitwirken als Business Development Associate innerhalb von Account-Teams für strategische Kunden
- Zusammenarbeit mit Fachteams, Entwicklung von Businessplänen sowie proaktive Nachverfolgung und Förderung der Geschäftsentwicklung
- Unterstützung bei ausgewählten grossen Offertenerstellungen sowie Koordination externer Go-to-Market- und interner AI-Initiativen
- Aufbau und Pflege eines fundierten und aktuellen Verständnisses von Markt- und Kundeninsights, einschliesslich Kundenbeziehungen, Geschäftstätigkeit und Strategie
- Aufbau eines umfassenden Verständnisses der Dienstleistungen von EY über alle Service Lines hinweg, mit Freiraum zur Entwicklung eigener Business-Development-Impulse nach der Einarbeitung
- Unterstützung bei der Weiterentwicklung der gesamten Praxis für Banken und Kapitalmärkte

Was Sie ausmacht:

- Abgeschlossenes Bachelor- oder Masterstudium in Wirtschaftswissenschaften, Business Administration oder Vergleichbarem
- Idealerweise erste Erfahrungen im Bereich Markets & Business Development
- Interesse an der Financial-Services-Branche
- Belastbar, organisiert, hoch motiviert und lernbereit
- Offen gegenüber neuen Technologien und AI-Anwendungen, die sicher und verantwortungsvoll zur effizienten Aufbereitung und Analyse von Daten genutzt werden
- Energie, Begeisterung und Mut, Aufgaben und Projekte selbstständig voranzutreiben
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeiten
- Pragmatische Denkweise und proaktives Handeln
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Was diese Stelle ausmacht:

- Zugang zu neuester Technologie und leistungsstarken Teams
- Coaching- und Schulungsprogramme zur Entwicklung relevanter Fähigkeiten
- Aufbau eines Netzwerks aus Kollegen, Mentoren und Führungskräften