

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Wetzikon (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Verkaufsleiter Metallbau (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Leistungsverantwortung für das Verkaufsteam im Metallbau (zwei bis drei Mitarbeitende)
- Weiterentwicklung und Optimierung des Verkaufsprozesses
- Prüfung, Priorisierung und Verteilung sämtlicher Kundenanfragen
- Beratung von Architekten und Bauherren sowie gemeinsame Erarbeitung von Lösungen
- Führen von Kundenverhandlungen und Erarbeitung der Vertragsbestandteile
- Gewinnung von Neukunden und Betreuung bestehender Kunden
- Enge Zusammenarbeit mit den internen Projektleitern und Sicherstellung des Informationsflusses aus dem Verkaufsprozess, inklusive Unterstützung bei Ausführungsdetails und finanziellen Themen im Projektverlauf
- Überwachung der Planerstellung der Konstrukteure und Unterstützung in technischen Belangen
- Eigenständige Ausführung kleiner Projekte zur Vermeidung unnötiger Schnittstellen

Was Sie ausmacht:

- Erfolgreiche Verkaufserfahrung im handwerklichen Umfeld in einer ähnlichen Position
- Handwerkliche Grundausbildung (z. B. Metallbauer, Schreiner) mit kaufmännischer Weiterbildung
- Hohe Dienstleistungsorientierung, sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und Engagement
- Machermentalität, Lösungsorientierung und Kreativität für zielgerichtete Lösungsvorschläge
- Sichere Anwendung der gängigen Office-Programme
- Gültiger Führerausweis der Kategorie B
- Selbstständige und gut organisierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Was diese Stelle ausmacht:

- Abwechslungsreiche und vielseitige Tätigkeit
- Weitgehend flexible Arbeitszeiteinteilung
- Mitgestaltung der Unternehmenszukunft im operativen Strategieteam
- Begleitung von Projekten von A bis Z bei der Entstehung eines Qualitätsprodukts
- Nicht alltägliches Arbeitsumfeld mit teils exklusiven Bauobjekten
- Einarbeitung und Weiterentwicklung durch einen erfahrenen Verkaufsleiter
- Eigenes Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- Professionelles Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen und angenehmem Arbeitsklima
- Sehr gut erschlossener Arbeitsplatz (ÖV und Auto)

- Du-Kultur und fortschrittliche Anstellungsbedingungen