

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Sulgen (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technischer Verkaufsinendienst Riotherm Klimatechnik (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Klimatisierungskonzepte für kleinere und grössere Kundenprojekte ausarbeiten und intern abstimmen
- Anforderungen direkt mit Kunden klären und technische sowie organisatorische Rückfragen beantworten
- Angebote erstellen und die dazugehörigen administrativen Aufgaben übernehmen
- Ausschreibungsunterlagen und Leistungsverzeichnisse prüfen und Unklarheiten früh sichtbar machen
- Projektleitung bei Planung und Koordination unterstützen und für eine saubere Informationsübergabe sorgen

Was Sie ausmacht:

- Abgeschlossene kaufmännische Grundausbildung; technische Weiterbildung oder vergleichbare Zusatzqualifikation von Vorteil
- Technisches Verständnis oder ausgeprägtes Interesse an Gebäudetechnik und erklärungsbedürftigen Lösungen
- Erfahrung im technischen Verkaufsinendienst, in einem projektorientierten KMU oder an einer vergleichbaren Kundenschnittstelle von Vorteil
- Vernetztes Denken, sichere Anwendung von Microsoft Office und die Fähigkeit, technische, kaufmännische und organisatorische Punkte zusammenzuführen; CAD- oder ERP-Kenntnisse sind ein Plus
- Sehr sichere Kommunikation auf Deutsch in Wort und Schrift; Englischkenntnisse von Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:

- Attraktives Salär mit Erfolgsbeteiligung
- Mindestens 25 Ferientage und gleitende Arbeitszeiten
- Kompensation oder Auszahlung von Überzeit nach Absprache
- Unterstützung bei fachlichen Weiterbildungen und internen Entwicklungsschritten
- Direkter Austausch mit kurzen Wegen und offener Kommunikation