

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Sulgen (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Sales Manager Riotherm (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Du identifizierst relevante Bauvorhaben und positionierst Riotherm früh bei Architekten, Planern und Investoren
- Du berätst Kunden technisch und erarbeitest Lösungskonzepte mit unseren internen Fachpersonen
- Du erstellst Angebote, führst Vertragsverhandlungen und begleitest Verkaufsprojekte bis zum Abschluss
- Du entwickelst bestehende Kundenbeziehungen weiter und sorgst für eine frühe Einbindung bei Folgeprojekten
- Du steuerst Pipeline und Forecast und vertrittst uns an relevanten Fachveranstaltungen und Messen

Was Sie ausmacht:

- Technische oder planerische Grundausbildung mit Weiterbildung oder Studium in Architektur, Gebäudetechnik oder einem vergleichbaren Fachgebiet
- Verständnis für Gebäudekonzepte, Energieeffizienz sowie Heiz- und Kühlsysteme und die Fähigkeit, technische Zusammenhänge verständlich zu erklären
- Erfahrung im technischen Verkauf oder eine Verkaufsweiterbildung ist von Vorteil; ein Netzwerk in Architektur, Planung oder Immobilien ist ein Plus
- Verbindliche Marktbearbeitung und Überblick auch bei längeren Entscheidungsprozessen
- Sichere Deutschkenntnisse, Englisch und/oder Französisch von Vorteil; Reisebereitschaft

Was diese Stelle ausmacht:

- Attraktives Grundsalar mit Erfolgsbeteiligung
- Mindestens 25 Ferientage und gleitende Arbeitszeiten
- Kompensation oder Auszahlung von Überzeit nach Absprache
- Unterstützung bei fachlichen Weiterbildungen und internen Entwicklungsschritten
- Kurze Wege, offene Informationen und direkte Kommunikation