

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Zürich (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technical Account Manager - IT Security (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen sowie Beratung zum optimalen Einsatz von Airlock
- Analyse technischer Anforderungen und Security-Herausforderungen sowie Erarbeitung passender Lösungsansätze
- Durchführung technischer Produktpräsentationen und Feature-Demos
- Identifikation von Kundenpotenzialen und Weiterentwicklung des Produkt- und Service-Geschäfts
- Begleitung kommerzieller Gespräche und Abschluss entsprechender Vereinbarungen
- Mitarbeit bei Lösungskonzepten und Implementierungsvorgehen für Kundenprojekte
- Aufbau nachhaltiger Beziehungen zu relevanten Stakeholdern sowie enge Zusammenarbeit mit Sales, Product Management, Engineering und Customer Support

Was Sie ausmacht:

- Technischer oder betriebswirtschaftlicher Hochschulabschluss (ETH/FH/Universität) oder eine vergleichbare Ausbildung
- Fundiertes technisches Verständnis von Webapplikationen und IT Security, idealerweise mit Kenntnissen in IAM, Application Security, APIs oder Cloud
- Erfahrung in einer kundennahen technischen Rolle, z. B. als Technical Account Manager, Solution Engineer, Pre-Sales Consultant oder in der technischen Beratung
- Erfahrung im B2B-Umfeld, idealerweise mit erklärungsbedürftigen Software- oder Security-Lösungen
- Ausgeprägtes Beratungsflair und die Fähigkeit, technische Anforderungen zu verstehen und verständlich sowie kundengerecht zu vermitteln
- Kommunikationsstarke, offene und integre Persönlichkeit mit Freude am Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Sehr gute Deutsch- und Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift

Was diese Stelle ausmacht:

- Zahlreiche individuelle Benefits