

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Zürich (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Projektleiter & Fachlead Solargeschäft (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Aufbau und Weiterentwicklung des Solargeschäfts im Segment Einfamilienhäuser und kleinere Mehrfamilienhäuser sowie aktive Mitgestaltung des Wachstumskurses
- Weiterentwicklung von Prozessen, Tools und Standards gemeinsam mit dem Führungsteam und Spezialisten, inklusive Einbringen von Fachwissen bei Produkten, Beschaffung und Partnermanagement
- Planung, Projektierung und Realisierung anspruchsvoller Solarprojekte von der Konzeption bis zur Inbetriebnahme
- Überwachung von Terminen, Kosten und Qualitätsstandards sowie Sicherstellung einer professionellen Umsetzung und Übergabe an die Kundschaft
- Selbstständige Koordination von Bau-, Anschluss- und Fördergesuchen sowie effiziente administrative Projektabwicklung
- Führung von Subunternehmern, Auftragsvergabe und Koordination sämtlicher Arbeiten auf der Baustelle als zentrale Ansprechperson

Was Sie ausmacht:

- Mehrjährige Erfahrung in der Leitung und Realisierung von Solarprojekten mit Gesamtverantwortung sowie fundierte Kenntnisse im Projektmanagement
- Unternehmerisches Denken mit der Fähigkeit, ein wachsendes Geschäftsfeld strukturiert weiterzuentwickeln und nachhaltig aufzubauen
- Fundierte Kenntnisse von PV-Anlagen und ihren Komponenten, von Solarmodulen über Wechselrichter bis hin zu Energiemanagementsystemen
- Abgeschlossene Ausbildung als Elektroinstallateur EFZ oder vergleichbare Grundausbildung, idealerweise ergänzt durch eine Weiterbildung auf HF-Stufe oder im Solarbereich, z.B. Projektleiter Solarmontage
- Strukturierte, selbstständige und lösungsorientierte Arbeitsweise mit Gespür für Qualität, Kosten und Termine
- Sicheres, verbindliches und professionelles Auftreten im Austausch mit Kunden, Partnerfirmen und internen Schnittstellen
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie Führerausweis Kategorie B

Was diese Stelle ausmacht:

- Zahlreiche individuelle Benefits