



Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Effretikon (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Channel Sales Engineer, EWS Switzerland (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Neukundenakquise von Energiewendespezialisten und Elektroinstallateuren
- Tourenplanung und regelmässige Kundenbetreuung (Energiewendefirmen, Elektroinstallateure, kleine Schaltschrankbauer, Schulen und Bildungseinrichtungen usw.), virtuell und persönlich, zur Platzierung unserer Produkte & Lösungen
- Produktpräsentationen und Produktschulungen bei Kunden und Kundenveranstaltungen
- Kundenspezifische Projektnachverfolgung und Projektbetreuung, Verfolgung in Salesforce
- Mitwirkung bei Messen, Schulungen und Kundenevents
- Markt- und Mitbewerbsbeobachtung
- Enge Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen und den Betreuern des Elektrogrosshandels
- Systematischer Ausbau des Marktanteils
- Umsetzung des lokalen Vertriebs- und Marketingplans sowie der Vertriebsstrategie
- Generierung des Zielumsatzes

Was Sie ausmacht:

- Elektrotechnische Ausbildung (Lehre, Elektromeister oder vergleichbare Qualifikation)
- 2–5 Jahre Berufserfahrung im technischen Vertrieb, in der Elektroinstallation oder einer vergleichbaren Funktion
- Erfahrung im Verkauf oder in der Installation technischer Produkte sowie in der Betreuung von indirekten Kunden
- Ausgeprägte Kundenorientierung
- Hohe Motivation und Engagement für eine erstklassige Kundenbetreuung
- Sehr gute Kommunikations-, Präsentations- und Beziehungsmanagementfähigkeiten
- Fähigkeit zum aktiven Zuhören sowie zum Verständnis von Kundenanforderungen
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise mit hoher Eigeninitiative
- Teamfähigkeit und ausgeprägte soziale Kompetenz
- Bereitschaft, sich kontinuierlich neuen Anforderungen und Veränderungen anzupassen
- Gute Englischkenntnisse, sicherer Umgang mit MS Office und digitalen Arbeitsmethoden

Was diese Stelle ausmacht:

- Umfangreiche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten über unsere unternehmenseigene Akademie

- Vielfältige nationale und internationale Karrierechancen innerhalb eines global agierenden Unternehmens
- Moderne, zukunftsorientierte Systeme und etablierte Prozesse
- Offene und transparente Feedback- und Unternehmenskultur
- Strukturiertes und umfassendes Onboarding-Programm
- Engagement in ehrenamtlichen Aktivitäten und Netzwerken durch Inclusion & Diversity Employee Resource Groups (IERGs)
- Flexibles Arbeitsmodell mit der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Attraktives Vergütungspaket mit wettbewerbsfähigem Grundgehalt, leistungsabhängiger Bonusregelung sowie Firmenwagen