

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

St. Gallen (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technischer Verkaufsberater Modernisierungen (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Verantwortlich für die Ausarbeitung von Offerten und Aufträgen im Bereich der Modernisierung unserer Zutrittslösungen
- Verkaufsunterstützung in der Beratung und Erstellung von Konzepten für die Aktualisierung unserer Zutrittslösungen
- Analyse bestehender Kundenlösungen mit unserem Security & Health Check
- Gemeinsam mit dem Verkaufsteam Definition und Kalkulation von Migrationskonzepten sowie Planung deren Umsetzung in klaren Phasen – stets mit Fokus auf die Zufriedenheit aller Beteiligten

Was Sie ausmacht:

- Unternehmergeist, Eigenverantwortung und Ausstrahlung
- Begeisterung für Technik im Bauumfeld – besonders im Bereich Zutritt und Türen
- Agile, wissbegierige und offene Persönlichkeit für dynamische Aufgaben
- Kommunikationsstark – vom Kundenkontakt bis zur Führungsebene
- Erfahrung mit Zutrittslösungen, Schliesssystemen oder Produkten eines führenden Herstellers von Sicherheitslösungen
- Sehr gute Deutschkenntnisse, gutes Englisch – weitere Sprachen von Vorteil
- Technischer Background im Baugewerbe (z. B. Elektroberufe)
- Weiterbildung (Fachausweis, HF, FH) von Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:

- Beste Perspektiven in einem international erfolgreichen Unternehmen mit familiärer Unternehmenskultur
- Motiviertes, kompetentes Team
- Mit dem ÖV gut erschlossene Arbeitsstandorte, Homeoffice-Möglichkeiten
- Attraktives Gehaltspaket
- Transparente und klar definierte Weiterentwicklungsmöglichkeiten