

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Nänikon (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Business Development Agent (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Bearbeitung telefonischer und schriftlicher Kundenanfragen zu Produkten in größeren Mengen
- Beschaffung von Spezialartikeln und Einbindung in Kundenprojekte
- Selbstverantwortliche Erledigung von Kundenaufträgen inklusive gesamter Auftragsabwicklung und Kalkulation
- Selbstständige Erstellung von Angeboten
- Enger Kontakt mit Produktmanagern in UK zur Sicherstellung ausreichender Produktverfügbarkeit
- Zusammenarbeit im Team mit dem Außendienst zur vollen Kundenzufriedenheit

Was Sie ausmacht:

- Kaufmännische Grundausbildung und Erfahrung im Vertrieb
- Fundierte SAP-Kenntnisse sowie versierter Umgang mit MS-Office-Programmen
- Kommunikative, hilfsbereite und flexible Persönlichkeit
- Proaktive, selbstständige und zuverlässige Persönlichkeit mit Teamplayerfähigkeiten
- Flair für geschickte Kundengespräche
- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie gute Italienisch- und Französischkenntnisse
- Erfahrung im B2B-Umfeld und E-Commerce von Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:

- Spannende und abwechslungsreiche Herausforderung in einem dynamischen und multikulturellen Unternehmen
- Entwicklungsmöglichkeiten in einer innovativen Branche
- Moderner Arbeitsplatz in Nänikon bei Uster mit guter Anbindung an den öffentlichen Verkehr
- Parkplatz bei Bedarf verfügbar
- Fortschrittliche Anstellungsbedingungen in einem zukunftsorientierten und lebhaften Umfeld
- Großartiges Team