

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Dietlikon (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technischer Verkaufsberater im Aussendienst - Investitionsgüter / Garageneinrichtungen (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Betreuung und Beratung unserer Kunden vor Ort rund um Garagen- und Werkstatteinrichtungen
- Gewinnung neuer Kunden und gezielter Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Ermittlung des Bedarfs und Entwicklung passender Lösungen – vom einzelnen Gerät bis zur umfassenden Werkstatteinrichtung
- Begleitung von Verkaufsprojekten von der ersten Beratung über die Angebotserstellung bis zum Verkaufsabschluss
- Erkennung räumlicher und baulicher Anforderungen beim Kunden sowie Abstimmung notwendiger Massnahmen mit den zuständigen Fachstellen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst, den Lieferanten und den zuständigen Fachstellen
- Eigenständige Planung der Kundenbesuche sowie Überblick über laufende Angebote und Projekte

Was Sie ausmacht:

- Erfahrung mit Investitionsgütern im Bereich Garagen- und Werkstatteinrichtungen sowie Erfahrung im Verkauf
- Technische Grundausbildung, idealerweise im Automobil- oder Werkstattbereich
- Ausgeprägt selbstständige, strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Technisches Verständnis und die Fähigkeit, Kunden verständlich und lösungsorientiert zu beraten
- Gutes Auge und Gespür für räumliche Gegebenheiten und notwendige bauliche Massnahmen beim Einbau von Garagen- und Werkstatteinrichtungen
- Freude am aktiven Verkauf, Verhandlungsgeschick und ein sicheres Auftreten
- Eigeninitiative und Motivation, das Verkaufsgebiet weiterzuentwickeln
- Bereitschaft zur regelmässigen Aussendiensttätigkeit und Führerausweis der Kategorie B
- Gute IT-Anwenderkenntnisse in MS Office (Word, Excel, Outlook, PowerPoint)

Was diese Stelle ausmacht:

- Bewährtes, kollegiales und werteorientiertes Mitarbeiterumfeld mit flachen Hierarchien
- Spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit mit Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive Anstellungsbedingungen
- Förderung von interner und externer Weiterbildung
- Attraktive Karrieremöglichkeiten und unternehmerischer Gestaltungsspielraum als Marktführer
- Vergünstigungen sowie Rabatte in der Automobilbranche
- Vergünstigungen und Angebote von Top-Markenanbietern für Online-Shopping, Veranstaltungen, Aktivitäten und Reisen

- Vergünstigungen bei der Spital- und Zusatzversicherung bei diversen Versicherungen
- Attraktive Entlohnung inkl. 13. Monatslohn
- Flexible BVG-Planung mit wählbaren Sparplänen und erhöhtem Arbeitgeberanteil
- Eigenes Personalrestaurant zu attraktiven Preisen
- Sehr guter Anschluss an den öffentlichen Verkehr
- Kostenlose Parkplätze
- Mindestens fünf Wochen Ferien
- Homeoffice-Möglichkeit
- Möglichkeit, zusätzliche Ferientage einzukaufen