

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Mägenwil (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technische/r Verkaufsspezialist/in Solar (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Definition der Projektziele und -abgrenzung gemeinsam mit der Kundschaft
- Planung und Kalkulation von Solartechnik-Projekten sowie Prüfung der Machbarkeit und Teilnahme an Submissionen
- Erweiterung und Betreuung des Partnernetzwerks (Architekten, Planer usw.) sowie Vertretung der Marke CKW
- Führen von Vergabegesprächen und Werkvertragsverhandlungen sowie Sicherstellung einer klaren Projektübergabe
- Verhandlungen mit Einkaufspartnern, z.B. für Gerüst, Produkte oder Dienstleistungen

Was Sie ausmacht:

- Erfahrung in der Planung und Umsetzung von Photovoltaik-Projekten sowie gutes technisches Verständnis
- Vorzugsweise abgeschlossene Grundausbildung im Bereich Elektrotechnik oder Gebäudehülle
- IT-Affinität und sicherer Umgang mit MS Office
- Lösungsorientierte, selbstständige und kommunikationsstarke sowie verhandlungsstarke Arbeitsweise

Was diese Stelle ausmacht:

- Attraktive Vergütung und umfangreiche Sozialleistungen
- Flexible Arbeitszeiten, Teilzeitmodelle und bis zu 50% Home-Office
- Unterstützung bei Aus- und Weiterbildungen zur Talentförderung
- Vergünstigte Mobile-Abos, Unterstützung bei der Kinderbetreuung, Ferienkauf und kostenlose Parkplätze