

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Hittnau (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technical Sales Engineer - Flight Simulation Technology (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Zielgerichtete Neukunden-Akquisition und Betreuung internationaler Partner im Bereich der Flugsimulation (Simulationshersteller, FSTD-Betreiber, Training Center, Defense & Aerospace)
- Erarbeitung technischer Konzepte für Active-Control-Loading (Force Feedback), Cockpit-Bedienelemente und Mixed-Reality-Flugsimulatoren in direkter Abstimmung mit den Kunden
- Ganzheitlicher Vertriebsprozess von der Bedarfsanalyse über technische Präsentationen und Demonstrationen vor Ort bis hin zu Verhandlungen und Vertragsabschlüssen
- Repräsentation des Unternehmens auf internationalen Fachmessen der Luftfahrt- und Simulationsbranche sowie aktive Mitgestaltung der zukünftigen Produkt-Roadmap im Bereich Simulation
- Enge Zusammenarbeit mit dem internen Entwicklerteam zur erfolgreichen Umsetzung kundenspezifischer High-End-Projekte

Was Sie ausmacht:

- Erfolgreich abgeschlossene technische Grundbildung, weiterführendes Studium in Mechatronik, Elektrotechnik, Luftfahrttechnik, Systemtechnik oder einer vergleichbaren Disziplin von Vorteil
- Mehrjährige Erfahrung und nachweisbare Erfolge im B2B-Produkt- und Projektverkauf von erklärungsbedürftigen Systemen, idealerweise mit Bezug zur Flugsimulation, Luftfahrt oder Automatisierungstechnik
- Ausgeprägtes Verständnis für die Fliegerei und Flugsimulationssysteme, eigene Pilotenlizenz (PPL/CPL) oder praktische Flugerfahrung von Vorteil
- Unternehmerische Denkweise, Verhandlungsgeschick, hoher Grad an Selbständigkeit und Freude am internationalen Kundenkontakt
- Verhandlungssichere Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse, weitere Sprachen (FR/IT/ES) von Vorteil
- Bereitschaft zu internationalen Dienstreisen sowie Teilnahme an Messen und Kongressen

Was diese Stelle ausmacht:

- Einzigartiges Produktportfolio in der professionellen Flugsimulationstechnik mit weltweiter Standardsetzung
- Viel Freiraum für Eigeninitiative und direkte Auswirkung der eigenen Arbeit auf den Ausbau der globalen Marktpräsenz
- Kurze Wege, flache Hierarchien und eine offene, familiäre Kultur in einem etablierten Schweizer Technologieunternehmen
- Kantine

- Kein Dresscode
- Bezahlter Mutterschafts- und Vaterschaftsurlaub
- Weiterbildungen
- Überstundenvergütung
- Gute Parkmöglichkeiten vorhanden
- Teilzeitarbeit möglich
- Reise- und Fahrtkostenerstattung
- Gratis Getränke
- Flexible Arbeitszeit
- Game Rooms (z.B. Tischfußball)
- Gute öffentliche Verkehrsanbindung