

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Aargau / Mägenwil (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technical Sales Datacenter (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Technische Kundenanforderungen analysieren und gemeinsam mit Sales in passende und wirtschaftlich sinnvolle Lösungen übersetzen
- Technische Konzepte und Lösungsdesigns rund um Datacenter- und IT-Infrastrukturen erarbeiten
- Specialized Sales und Key Account Manager bei technischen Fragestellungen und Kundenprojekten unterstützen
- Technische Kundenmeetings, Workshops, Webinare und Präsentationen begleiten und komplexe Themen verständlich vermitteln
- Bei der Erstellung und Ausarbeitung technischer Offerten mitwirken
- Technische Abklärungen mit Herstellern und Technologiepartnern koordinieren
- Durch Weiterbildungen und Zertifizierungen das technische Know-how kontinuierlich ausbauen

Was Sie ausmacht:

- Praktische Berufserfahrung im ICT-, Datacenter- oder Infrastrukturm Umfeld
- Technisches Verständnis und Freude daran, Kundenanforderungen in konkrete Lösungen zu übersetzen
- Erfahrung in der technischen Kundenberatung, im Presales oder in einer vergleichbaren Schnittstellenfunktion von Vorteil
- Erfahrung als System Engineer oder in einer vergleichbaren technischen Funktion ein Plus
- Kenntnisse von Herstellern, Technologien und Lösungen im Datacenter-Umfeld sowie Erfahrung im Distributionsgeschäft von Vorteil
- Sicheres und professionelles Auftreten im Austausch mit Kunden, Herstellern und internen Ansprechpartnern
- Analytische, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse für den Austausch im beruflichen Umfeld
- Technische Grundausbildung oder vergleichbare Qualifikation; Weiterbildungen und Herstellerzertifizierungen von Vorteil
- Begeisterung für neue Technologien sowie die Motivation, das Fachwissen laufend weiterzuentwickeln
- Bereitschaft zu gelegentlichen Geschäftsreisen von bis zu 10 %

Was diese Stelle ausmacht:

- Attraktive Vergünstigungen in unserem Onlineshop sowie Mittagessenvergünstigungen und Personalrestaurants in Mägenwil und Willisau
- Mindestens 5 Wochen Ferien, zusätzlich Möglichkeit für Ferienkauf und unbezahlten Urlaub
- Interne Ausbildungen in der eigenen Academy sowie finanzielle Beteiligung an externen Weiterbildungen
- 18 Wochen bezahlter Mutterschaftsurlaub mit Verlängerungsmöglichkeit und 4 Wochen bezahlter Vaterschaftsurlaub
- Überobligatorisch: 100 % Lohnfortzahlung sowie vollständige Finanzierung der Krankentaggeldversicherung durch den Arbeitgeber
- Gratisparkplätze, finanzielle Beteiligung an den ÖV und Poolfahrzeuge für Geschäftstermine