



Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Lyss (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technischer Projekt- und Verkaufssinnendienst (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Technische Bearbeitung und Erstellung von Offerten
- Ausarbeiten von projektspezifischen Lösungen
- Betreuung und Nachverfolgung von Objekten und Projekten
- Telefonische Beratung von Kunden, Planern und Partnern
- Selbstständige Auftragsabwicklung
- Enge Zusammenarbeit mit dem Aussendienst

Was Sie ausmacht:

- Technische Ausbildung oder entsprechende Berufserfahrung in der Baubranche
- Erfahrung im Offertwesen oder im technischen Verkauf
- Fundierte Anwenderkenntnisse in MS-Office Programmen
- Sicheres Deutsch und gute Französischkenntnisse
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Freude am Kundenkontakt und an der Zusammenarbeit im Team
- Vernetztes Denken und die Fähigkeit, auch in hektischen Situationen den Überblick zu behalten

Was diese Stelle ausmacht:

- Eine verantwortungsvolle und vielseitige Tätigkeit
- Mitarbeit an spannenden Infrastruktur- und Bauprojekten
- Ein kollegiales und teamorientiertes Arbeitsumfeld
- Hohe Selbständigkeit und Verantwortung
- Kurze Entscheidungswege und direkte Kommunikation
- Entwicklungsmöglichkeiten in einem erfolgreichen Unternehmen