



Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Sissach (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technical Key Account Manager International (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Internationale Key Accounts technisch und kommerziell betreuen und weiterentwickeln
- Neue Kunden, Anwendungen und Projekte identifizieren und gewinnen
- Kundenbesuche, technische Gespräche und Projektaktivitäten planen und koordinieren
- Als Schnittstelle zwischen Kunden, Vertrieb und Labor Anforderungen präzise übersetzen
- Technische Aufträge fürs Labor formulieren und Projekte konsequent nachverfolgen
- Märkte, Wettbewerber, Trends sowie moderne Lacksysteme beobachten und dokumentieren
- Besuchsberichte und technische Unterlagen erstellen sowie an Fachmessen teilnehmen

Was Sie ausmacht:

- Technische Ausbildung, idealerweise Chemie, Lackingenieurwesen oder Lacktechnik, mit relevanter Berufserfahrung
- Fundierte Kenntnisse der Lacksysteme und Lacktechnologien
- Praxiswissen zu Kunststoff- und Metalluntergründen sowie PVD- und Galvanikoberflächen
- Ausgeprägte Kundenorientierung, überzeugende Kommunikation und sicheres Auftreten
- Analytische, strukturierte und selbstständige Arbeitsweise mit klarer Priorisierung
- Sehr gutes Deutsch und Englisch; weitere Sprachen sind ein Plus
- Hohe internationale Reisebereitschaft und sicherer Umgang mit CRM und Microsoft Office

Was diese Stelle ausmacht:

- Verantwortungsvolle internationale Schlüsselrolle mit direktem Einfluss auf Kunden, Projekte und Marktentwicklung
- Kurze Wege und enge Zusammenarbeit mit Vertrieb, Labor und Geschäftsleitung
- Viel Gestaltungsspielraum für Menschen, die Technik verständlich machen und Chancen konsequent umsetzen
- Selbstverantwortliches und eigenständiges Arbeiten
- Zeitgemässe Anstellungsbedingungen
- Flache Hierarchien und Du-Mentalität