

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Frauenfeld (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Vertriebsingenieur Kraft- / Dehnungssensorik (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Kunden begeistern, partnerschaftlich betreuen und nachhaltige, belastbare Geschäftsbeziehungen in enger Zusammenarbeit mit den Vertriebsgesellschaften etablieren
- Marktanteile gezielt ausbauen und aktiv neue Geschäftschancen erschliessen
- Potenziale früh erkennen und Vertriebsstrategien in definierten Zielbranchen fokussiert und praxisnah umsetzen
- Kundenanforderungen analysieren und darauf basierend passgenaue Lösungen im Bereich Kraft- und Dehnungsmessung erarbeiten
- Projekte von der Anfrage bis zur Serie begleiten und für eine effiziente Abstimmung aller Beteiligten sorgen

Was Sie ausmacht:

- Technisches Studium oder vergleichbare Qualifikation mit gutem Verständnis für industrielle Anwendungen
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise in Sensorik, Messtechnik oder Automatisierung
- Reisebereitschaft sowie verhandlungssicheres Deutsch und Englisch
- Schnelle Auffassungsgabe sowie ausgeprägte Lösungsorientierung kombiniert mit Eigeninitiative und eine strukturierte, selbstständige Arbeitsweise

Was diese Stelle ausmacht:

- Zahlreiche individuelle Benefits