

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Frauenfeld (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Sales Manager Data Center Solutions Switzerland (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Du entwickelst den Schweizer Markt für unsere Data Center Solutions strategisch weiter
- Du identifizierst neue Kunden, Projekte und Partner im Bereich Rechenzentren und kritische IT-Infrastrukturen
- Du berätst Kunden zu unseren intelligenten PDU-Lösungen und entwickelst gemeinsam mit ihnen passende Konzepte
- Du verstehst technische Anforderungen und übersetzt diese in überzeugende Lösungen
- Du präsentierst unsere Technologien bei Kunden, Planern, Integratoren und Partnern
- Du begleitest Projekte vom Erstkontakt bis zur Integration
- Du arbeitest eng mit unserem Inside Sales, Produktmanagement und weiteren Fachbereichen zusammen
- Du erkennst Cross- und Upselling-Potenziale innerhalb unseres gesamten Portfolios
- Du dokumentierst Kundenprojekte professionell in unserem CRM-System

Was Sie ausmacht:

- Mehrjährige Erfahrung im technischen B2B-Vertrieb, Projektvertrieb oder Lösungsvertrieb
- Hintergrund aus dem IT-, Netzwerk-, Rechenzentrums-, Infrastruktur- oder technischen Umfeld
- Freude daran, Kundenbeziehungen langfristig aufzubauen
- Fähigkeit, technische Themen verständlich und überzeugend zu vermitteln
- Eigenständige und strukturierte Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Interesse an Data-Center-Technologien und kritischen Infrastrukturen
- Idealerweise Wohnsitz im Raum Frauenfeld, Winterthur, St. Gallen, Bern, Zürich, Luzern oder Zug bzw. in einer vergleichbaren Region mit guter Anbindung

Was diese Stelle ausmacht:

- Teil eines dynamischen, herzlichen und offenen Teams
- Möglichkeit, Strukturen am Standort Frauenfeld aktiv mitzugestalten und Verantwortung zu übernehmen
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und eine offene Unternehmenskultur
- Internationales Umfeld mit engem Austausch innerhalb unserer globalen Community