

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Ebikon (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Verkauf im Aussendienst - Maschinen/ Investitionsgüter für die Holzbranche (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Verkauf von Maschinen und Anlagen zur Holzbearbeitung
- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Akquisition von Neukunden
- Technische und kaufmännische Beratung von Kunden bei Investitionsprojekten
- Durchführung von Produktpräsentationen und Maschinenvorführungen
- Marktbeobachtung sowie Erkennen von Kunden- und Marktbedürfnissen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst, dem technischen Service und Lieferanten

Was Sie ausmacht:

- Abgeschlossene Grundausbildung (Berufslehre EFZ) und/oder Erfahrung im Bereich Holzbearbeitung
- Freude an Kundenkontakten und Maschinentechnik
- Gute Kenntnisse von Holzbearbeitungsmaschinen und Fertigungsprozessen
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten und Verhandlungskompetenz
- Hohe Selbstständigkeit, Eigeninitiative und Verantwortungsbewusstsein
- Strukturierte, zielorientierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Schweizerdeutsch als Muttersprache bzw. fließend
- Wohnsitz in der Zentralschweiz
- Führerausweis Kategorie B

Was diese Stelle ausmacht:

- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit mit hoher Eigenständigkeit
- Attraktives Verkaufsgebiet mit bestehendem Kundenstamm
- Umfassende Einführung und regelmässige Produktschulungen
- Moderne Arbeitsmittel sowie Firmenfahrzeug
- Zeitgemässe Anstellungsbedingungen und attraktive Vergütung
- Langfristige Perspektive in einem erfolgreichen Schweizer Unternehmen