

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Wallisellen (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technical Presales - IBM (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Technische Vertriebsunterstützung für Field Sales (BDM, ACM, SE), Inside Sales und Solutions Architect im zugewiesenen Geschäftsbereich
- Vorbereitung von Produkt- und Serviceangeboten in Form von Stücklisten (BOM) oder Serviceumfangsaufstellungen
- Unterstützung des Inside Sales bei der Einführung neuer Produkte oder Überprüfung technischer Angebote
- Ausbau des Partnernetzwerks und Generierung von Nachfrage im Endmarkt durch Vorbereitung und Präsentation technischer und geschäftlicher Seminare, Workshops und Webinare sowie aktive Teilnahme an Kundengesprächen im Bereich des IBM-Portfolios
- Aktive Suche und Bewertung von Möglichkeiten für Technologielieferungen im IBM-Portfolio während Kundengesprächen sowie Teilen entsprechender Informationen
- Pflege und Weiterentwicklung der technischen Kompetenzen im Bereich des IBM-Produktportfolios sowie Erfüllung der notwendigen technischen Zertifizierungen
- Durchführung von Schulungen im Bereich des IBM-Portfolios sowie Mitarbeit als Trainer ausgewählter Kurse im eigenen Produktkompetenzbereich
- Bereitstellung von After-Sales-Support innerhalb der eigenen Kompetenzen (Installation, Upgrade, Beratung)

Was Sie ausmacht:

- Erfahrung mit IBM-Lösungen oder einem führenden Enterprise-Technologieanbieter
- Fähigkeit, Geschäftsanforderungen in technische Lösungen zu übersetzen und Wertversprechen gegenüber Partnern und Endkunden zu vermitteln
- Erfahrung in der Durchführung technischer Präsentationen, Demonstrationen, Workshops und Proof-of-Concepts
- Starke Kommunikations- und Stakeholder-Management-Fähigkeiten mit der Fähigkeit, sowohl technische als auch nicht-technische Zielgruppen anzusprechen
- Erfahrung in einem Technologie-Distributor, Hersteller oder kanalorientierten Unternehmen von Vorteil
- Kenntnisse in IBM Software, Automation, Data & AI, Sicherheit, Infrastruktur und Hybrid-Cloud-Lösungen von Vorteil
- Verständnis der IBM Partner Plus Programme und Partner-Ökosystem-Strategien von Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:

- Unbefristeter Vertrag nach der Probezeit

- Flexible Arbeitszeiten
- Hybrides Arbeitsmodell mit Home-Office-Optionen
- Firmenwagen
- Offene und kollaborative Unternehmenskultur
- Modernes und dynamisches Arbeitsumfeld
- Sicheres und vertrauensvolles Arbeitsverhältnis
- Unterstützendes Team mit flachen Hierarchien und kurzen Kommunikationswegen
- Attraktives leistungsorientiertes Vergütungspaket mit Grundgehalt plus Bonus