

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Zug (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Aussendienstmitarbeiter / Sales Engineer - Energie- & Messtechnik (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Eigenständige Kundenbetreuung von der Angebotserstellung und Preiskalkulation über die Angebotsverfolgung bis zum technischen und wirtschaftlichen Projektabschluss
- Beratung von Kunden bei technischen Fragestellungen und Erarbeitung passender Lösungen aus dem gesamten Produktportfolio
- Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen sowie Gewinnung neuer Kunden und Projekte
- Erkennen von Marktpotenzialen, Beobachtung des Wettbewerbs und gezielte Weiterentwicklung der Vertriebsaktivitäten
- Verantwortung für die Umsatz- und Kundenentwicklung im eigenen Verkaufsgebiet
- Durchführung von Produktpräsentationen, Demonstrationen und Schulungen bei Kunden
- Begleitung von Projekten bei Berufs- und Hochschulen sowie bei Unternehmen aus Industrie, Forschung und Entwicklung
- Mitwirkung bei Marketingaktivitäten inklusive Planung, Durchführung und Nachbearbeitung von Kampagnen
- Regionale sowie teilweise nationale Reisetätigkeit und Pflege des persönlichen Austauschs mit Kunden

Was Sie ausmacht:

- Abgeschlossene Berufslehre im Elektrobereich, beispielsweise als Elektroinstallateur, Automatiker oder in einer vergleichbaren technischen Fachrichtung
- Abgeschlossene oder bevorstehende Weiterbildung in Elektrotechnik auf HF- oder FH-Stufe
- Ausgeprägtes technisches Interesse und Freude am Verkauf
- Freude am Kundenkontakt, an Beratung und aktiver Geschäftsentwicklung
- Interesse oder Erfahrung in Marketingaktivitäten und digitalen Medien
- Stilsichere Deutschkenntnisse, Französisch und/oder Italienisch von Vorteil
- Rasche Auffassungsgabe, Flexibilität und selbstständige Arbeitsweise
- Hoher Qualitätsanspruch und ausgeprägte Kundenorientierung
- Führerausweis Kategorie B

Was diese Stelle ausmacht:

- Geschäftswagen für Kundenbesuche
- Viel Gestaltungsspielraum und Eigenverantwortung
- Zusammenarbeit mit renommierten internationalen Herstellern
- Homeoffice nach Absprache

- Vielseitiges Aufgabengebiet mit direktem Kundenkontakt
- Fachliche und persönliche Entwicklungsmöglichkeiten
- Kurze Entscheidungswege
- Kleines, engagiertes Team mit direkter Zusammenarbeit