

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Burgdorf (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technische/r Verkaufsberater/in Profiltechnik (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Beratung und Betreuung unserer bestehenden Kunden
- Aktiver Aufbau neuer Kundenbeziehungen und Gewinnung von Neukunden
- Aufnahme und Analyse kundenspezifischer Anforderungen
- Entwicklung technisch und wirtschaftlich überzeugender Lösungen im Bereich Profiltechnik
- Erstellung, Präsentation und Nachverfolgung von Angeboten
- Begleitung der Kundenprojekte von der ersten Anfrage bis zur erfolgreichen Umsetzung
- Konstruktion kundenspezifischer Lösungen sowie Erstellung von 3D-Modellen
- Erarbeitung von Stücklisten, Produktionsunterlagen und technischen Dokumentationen
- Planung und Vorbereitung der Produktionsaufträge
- Koordination zwischen Kunden, Verkauf, Konstruktion und Produktion
- Unterstützung bei der Weiterentwicklung und Optimierung unserer internen Abläufe

Was Sie ausmacht:

- Abgeschlossene technische Grundausbildung, beispielsweise als Konstrukteur, Polymechaniker, Automatiker oder in einem vergleichbaren Beruf
- Abgeschlossene technische Weiterbildung auf Stufe HF oder FH
- Erfahrung mit CAD und Freude an der Entwicklung kundenspezifischer Lösungen
- Erfahrung im technischen Verkauf, in der Konstruktion oder in der Arbeitsvorbereitung von Vorteil
- Sehr gutes technisches und mechanisches Verständnis
- Freude am persönlichen Kundenkontakt sowie an der aktiven Neukundengewinnung
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Unternehmerisches Denken und ein gutes Gespür für die Bedürfnisse unserer Kunden
- Offene, kommunikative und kundenorientierte Persönlichkeit
- Sehr gute Deutschkenntnisse; Französischkenntnisse von Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:

- Eine abwechslungsreiche Funktion an der Schnittstelle zwischen Technik, Verkauf und Projektmanagement
- Spannende und individuelle Kundenprojekte im Bereich Profiltechnik
- Viel Gestaltungsfreiraum und Eigenverantwortung
- Die Möglichkeit, Kundenprojekte vom ersten Gespräch bis zur Umsetzung zu begleiten
- Kurze Entscheidungswege und eine unkomplizierte Zusammenarbeit

- Eine gründliche und persönliche Einarbeitung
- Ein persönliches Arbeitsumfeld in einem motivierten Team
- Flexible Betriebsstrukturen und zeitgemässe Anstellungsbedingungen
- Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb unseres Unternehmens
- Die Möglichkeit, Reka-Checks zu vergünstigten Konditionen zu beziehen
- Ein Beitrag an das Fitnessabo im Ämmefit