

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Burgdorf (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technische:r Verkaufsberater:in Innendienst (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- End-to-End-Management von Kundenaufträgen, vom Auftragseingang bis zur Lieferung und Rechnungsstellung mittels SAP R/3 und firmenspezifischen Programmen
- Sicherstellung einer reibungslosen Auftragsabwicklung als Schnittstelle zwischen Produktionswerk, Drittlieferanten, eigener Werkstatt, Aussendienst und Kunden
- Bearbeitung von Ausschreibungen in Zusammenarbeit mit dem Aussendienst und der Verkaufsleitung
- Bewirtschaftung der firmeneigenen Onlineplattform für Verleih resp. Vermietung von Fahrzeugen, inkl. Überwachung der Bereitstellung der Fahrzeuge
- Planung von Transporten für die ganze Schweiz
- Stellvertretungen und Unterstützung innerhalb des Teams
- Möglichkeit zur Lehrlingsbetreuung

Was Sie ausmacht:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit technischem Hintergrund oder technische Ausbildung mit kaufmännischer Weiterbildung bzw. Erfahrung
- Gutes technisches Verständnis sowie Interesse an den Produkten
- Gute Kenntnisse in SAP R/3 und Microsoft Office
- Freude am Kontakt mit Kunden und Lieferanten sowie kundenorientierte Art
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift; Französischkenntnisse von Vorteil
- Selbständige, strukturierte und effiziente Arbeitsweise sowie Zuverlässigkeit
- Kommunikative, teamfähige und dienstleistungsorientierte Persönlichkeit

Was diese Stelle ausmacht:

- Gründliche Einarbeitung
- Interessante Aufgaben mit hoher Eigenverantwortung
- Attraktive Anstellungskonditionen und gute Sozialleistungen
- Freundliche und teamorientierte Arbeitsatmosphäre
- Langfristiger sicherer Arbeitsplatz mit Weiterbildungs- und Aufstiegsmöglichkeiten