

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Möckmühl (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Application Engineering Chapter Leader (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Sicherstellen der Umsetzung der Mission des Application Engineering Chapters
- Coaching und fachliche Weiterentwicklung der Chapter-Mitglieder als Fachexperte
- Leiten von Abstimmungsmeetings, Schulungen und Wissensaustausch-Aktivitäten
- Aufbau und Pflege von Kompetenzen in Anwendungen, Lösungsarchitekturen, Marktsegmenten, Vertriebskanälen und Kundennutzenversprechen für das Critical-Power-Portfolio (ELSP)
- Entwicklung und Pflege von Standards, Methoden, Tools und Best Practices für das Application Engineering
- Verantwortung für den Aufbau und die kontinuierliche Weiterentwicklung von Anwendungswissen, Use Cases, Referenzarchitekturen, technischer Dokumentation und wiederverwendbaren Lösungsframeworks
- Förderung von kontinuierlichem Lernen sowie Wissen über Kundenbedürfnisse, Markttrends, Wettbewerbspositionierung und Segmentdynamiken im Team
- Sicherstellen, dass Chapter-Mitglieder Kundenbedürfnisse, Anwendungstrends und Markterkenntnisse erkennen und organisationsweit kommunizieren können
- Förderung der Zusammenarbeit und des Wissensaustauschs mit Sales, Produktmanagement, R&D und weiteren Agile Units
- Verantwortung für Rekrutierung, Personaleinsatz, Leistungsmanagement und Karriereentwicklung der Chapter-Mitglieder

Was Sie ausmacht:

- Bachelor- oder Masterabschluss in Elektrotechnik, Leistungselektronik, Energiesystemen oder vergleichbar
- Nachgewiesene Erfahrung in Critical Power, USV, Energiespeicherung, Leistungswandlung oder verwandten Anwendungen
- Fundiertes Verständnis von Anwendungen, Lösungsarchitekturen, Marktsegmenten, Kanaldynamiken und aufkommenden Markttrends
- Nachgewiesene Fähigkeit, Kundenanforderungen und Anwendungsherausforderungen in differenzierte Lösungen und überzeugende Wertversprechen im Einklang mit der Critical-Power-Strategie zu übersetzen
- Erfahrung in der Unterstützung von Vertriebsorganisationen durch technische Beratung, Kundenkontakt und Channel-Enablement
- Nachgewiesene Führungs-, Coaching- und Talententwicklungsfähigkeiten

- Erfahrung in der Definition von Standards, Methoden, Tools und Best Practices innerhalb einer technischen Organisation
- Starke Fähigkeit, in komplexen Stakeholder-Netzwerken zu agieren und Einfluss zu nehmen, einschliesslich EPCs, Beratern, Endkunden, Channel-Partnern, Sales, Produktmanagement und R&D
- Ausgezeichnete Kommunikations-, Präsentations- und Überzeugungsfähigkeiten mit nachgewiesener Fähigkeit, Kunden einzubinden, Anwendungsherausforderungen zu verstehen und wertorientierte Lösungen zu vermitteln

Was diese Stelle ausmacht:

- Zahlreiche individuelle Benefits