Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Brügg (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Key Account Manager (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Entwicklung einer Account-Strategie inklusive Umsatzplanung und Identifikation neuer Geschäftspotenziale
- Führung regelmässiger Status- und Planungsbesprechungen mit Entscheidungsträgern
- Unterstützung mit high-level Beratung für Anlagenkonzepte, Digitalisierungslösungen, Projektpläne und Abschätzung von Investitionskosten
- Vorbereitung, Ausarbeitung und Orchestrierung wichtiger Angebote sowie Review von Offerten, die von Projektleitern vorbereitet werden
- Vertragsreview, Verhandlungen und Entwicklung bestehender Verträge
- Unterstützung der Projektleiter bei kommerziellen Aufgaben und im Claim Management

Was Sie ausmacht:
- Abschluss als Ingenieur BSc oder MSc in Maschinenbau, Elektrotechnik oder Verfahrenstechnik (Life Sciences)
- Erfahrung mit Investitionsprojekten
- Erfahrung im GxP-Umfeld
- Gutes betriebswirtschaftliches Verständnis mit praktischer Erfahrung in Kalkulation, Controlling und Budgetierung
- Gewandtheit in Akquisitions- und Verkaufstätigkeiten
- Muttersprache Deutsch sowie sehr gute Englischkenntnisse, verhandlungssicher in Wort und Schrift

Was diese Stelle ausmacht:
- Zahlreiche individuelle Benefits