Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Rudolfstetten (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Sales Manager (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Aktive Betreuung und Ausbau eines definierten Kundenportfolios im Industriesektor (z.B. Maschinenbau, Medizintechnik, Analyse- und Labortechnik, Automatisierung sowie Anlagen- und Apparatebau)
- Identifikation von Kundenbedürfnissen und Erarbeitung passender Produkt- und Systemlösungen (Verbindungstechnik, DC-Motoren, magnetische und pneumatische Komponenten, Lösungen für die Kabelverarbeitung usw.)
- Durchführung von Kundenbesuchen, Produktpräsentationen und technischen Beratungsgesprächen vor Ort oder per Video/Telefon
- Gezielte Gewinnung von Industrieprojekten und fachkundige Begleitung von der ersten Anfrage bis zur erfolgreichen Umsetzung
- Angebotserstellung in Zusammenarbeit mit dem Innendienst sowie Nachverfolgung bis zum erfolgreichen Abschluss
- Laufende Markt- und Wettbewerbsbeobachtung und Rückspiegelung von Kundenanforderungen an Produktmanagement und Marketing
- Enge Zusammenarbeit mit dem Projekt- und Engineering-Team bei kundenspezifischen Lösungen (z.B. Transformatoren, Pneumatiksysteme, Sonderanwendungen)
- Pflege von CRM-Daten, Besuchsberichten und Verkaufsforecast für eine transparente Vertriebsplanung
- Teilnahme an Messen, Kundenevents und Produktschulungen zur Stärkung der Marktpräsenz

Was Sie ausmacht:
- Abgeschlossene technische Ausbildung (z.B. Automatiker, Elektromechaniker, Mechatroniker) oder vergleichbare Qualifikation
- Technischer Kaufmann oder kaufmännische Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Verkauf, idealerweise mit elektrotechnischen/elektromechanischen Produkten oder im Bereich Industrietechnik
- Gute Kenntnisse typischer Industrieanwendungen (z.B. Antriebstechnik, Verbindungstechnik, Steuerungs- und Automatisierungstechnik, Kabelverarbeitung)
- Sicherer Umgang mit digitalen Arbeitsmitteln (ERP/CRM, MS Office)
- Stilsichere Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse, weitere Landessprachen von Vorteil
- Freude am Kundenkontakt vor Ort, selbstorganisierte Arbeitsweise sowie verbindliches, zuverlässiges und lösungsorientiertes Auftreten

Was diese Stelle ausmacht:

- Zahlreiche individuelle Benefits