Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Hitzkirch (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Technical Inside Sales Engineer (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Technische Beratung und Betreuung von Kunden bei anspruchsvollen Anwendungen in der Mess- und Automatisierungstechnik
- Analyse von Kundenanforderungen sowie Ausarbeitung passender technischer Lösungsansätze
- Erstellung, Kalkulation und aktive Nachverfolgung von Angeboten
- Selbstständige Bearbeitung und Klärung technischer Kundenanfragen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertrieb, Produktmanagement, den internationalen Werken sowie der Auftragsabwicklung
- Koordination, Begleitung und Unterstützung bei technischen Fragestellungen während der Auftragsphase
- Pflege und Dokumentation von Kunden- und Projektdaten im CRM-System

Was Sie ausmacht:
- Technische Grundausbildung mit Weiterbildung auf Stufe HF, FH oder vergleichbarer Qualifikation
- Erfahrung in der industriellen Messtechnik, Elektro-/Automatisierungstechnik, Verfahrenstechnik oder einem verwandten technischen Umfeld
- Freude an der Kundenberatung und am Erarbeiten technischer Lösungen
- Strukturierte, selbstständige und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie Freude an der Zusammenarbeit mit internen und externen Kunden
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Französischkenntnisse sind von grossem Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:
- Spannende, vielseitige und fordernde Aufgaben
- Top Sozialleistungen
- Internationales Umfeld mit Kontakten weltweit
- Nutzung der betriebseigenen Ladestationen für Elektroautos
- Vielseitiges und verantwortungsvolles Aufgabengebiet in einem motivierten und unterstützenden Team
- Weiterbildungsmöglichkeiten