Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Herzogenbuchsee (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Sales Specialist B2B für Metallbauprodukte (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Aktive Akquise von Unternehmenskunden, die an einer Erweiterung ihrer Produktionskapazitäten interessiert sind oder die Produktion von Metallbauprodukten auslagern möchten
- Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Neukundengewinnung sowie zur Intensivierung bestehender Geschäftsbeziehungen
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen, um potenzielle Kundenbedürfnisse zu identifizieren und massgeschneiderte Lösungen anzubieten
- Verhandlung und Abschluss von Verträgen unter Berücksichtigung der Unternehmensziele
- Enge Zusammenarbeit mit dem Projektmanagement und der technischen Abteilung, um sicherzustellen, dass Kundenanforderungen präzise umgesetzt werden
- Teilnahme an Messen, Konferenzen und anderen Branchenevents zur Netzwerkerweiterung und Präsentation des Unternehmens

Was Sie ausmacht:
- Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im B2B-Bereich für Metallbauprodukte oder in verwandten Branchen
- Nachweisbare Erfolge in der Neukundengewinnung und im Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Ausgeprägtes Verständnis für technische Produkte und Produktionsprozesse
- Hervorragende kommunikative Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick
- Selbstständige, zielorientierte Arbeitsweise und hohe Eigenmotivation
- Reisebereitschaft
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse, weitere Sprachen sind ein Plus

Was diese Stelle ausmacht:
- Top Bezahlung mit attraktivem Grundlohn plus leistungsabhängigen Boni
- Ein dynamisches Arbeitsumfeld in einem wachsenden Unternehmen
- Grosser Gestaltungsspielraum für eigene Ideen und Strategien
- Die Chance, aktiv am Erfolg und Wachstum unseres Unternehmens mitzuwirken
- Ein engagiertes Team und eine offene Unternehmenskultur
- Fortbildungsmöglichkeiten und Karriereperspektiven