**Zum Klienten:**
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

**Arbeitsort:**
Birsfelden-Basel (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

**Jobbeschreibung:**
Technischer Verkauf Aussendienst, Gebiet Zürichsee und Aargau (w/m/d)

**Ihr Aufgabengebiet:**
- Aufbau und eigenverantwortliche Weiterentwicklung nachhaltiger und persönlicher Kundenbeziehungen
- Analyse von Markttrends und Umsetzung gezielter Massnahmen zur Kundengewinnung und Markterschliessung
- Verantwortung für Umsatz und Marge des zugeteilten Kundenstamms
- Enge Zusammenarbeit mit internen Teams und Verkaufskollegen zur Realisierung optimaler Kundenlösungen
- Aktive Mitwirkung bei Messen, Schulungen und Events

**Was Sie ausmacht:**
- Technische Ausbildung im elektrotechnischen Bereich, idealerweise ergänzt durch eine kaufmännische Weiterbildung (z. B. technischer Kaufmann)
- Verkaufserfahrung, idealerweise im Handel oder einem technisch verwandten Umfeld
- Markt- und Kundenverständnis sowie Branchenkenntnisse zur optimalen Kundenberatung
- Leidenschaftliche, selbstständige und lösungsorientierte Arbeitsweise mit hoher Motivation und ausgeprägter Kundenorientierung
- Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und sicheres Gespür für Menschen und deren Bedürfnisse
- Sicherer Umgang mit den IT-Tools Office 365

**Was diese Stelle ausmacht:**
- Abwechslungsreiche und selbständige Tätigkeit mit intensivem Kundenkontakt
- Angenehmes, lebhaftes Arbeitsklima
- Eingespieltes, dynamisches Team
- Moderne Anstellungsbedingungen
- Anstellung in einem innovativen, dynamischen Familienbetrieb in der 4. Generation