Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Lyss (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
TECHNISCHER VERKAUFSBERATER BLECHVERARBEITUNG (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Technische Beratung und Betreuung von Kunden
- Pflege und Ausbau von Kundenbeziehungen
- Akquisition von Neukunden
- Machbarkeit prüfen, Lösungen entwickeln und Fertigungsprozesse optimieren
- Enge Zusammenarbeit mit dem AVOR- und Produktionsteam
- Angebote erstellen, kalkulieren, nachfassen und Aufträge gewinnen

Was Sie ausmacht:
- Erfahrung in der Blechbearbeitung wünschenswert oder Tätigkeit in einem verwandten Beruf
- Betriebswirtschaftliche Denkweise oder Weiterbildung im Verkauf von Vorteil
- Gute Kenntnisse in Excel, ERP und CAD
- Programmierkenntnisse in der Blechverarbeitung wünschenswert
- Ausgezeichnete Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeit
- Selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, Französisch von Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:
- 4,5-Tage-Woche bei 100 % – Freitagnachmittag frei
- Motiviertes und eingespieltes Team
- Flache Hierarchie und familiäres Arbeitsumfeld mit direktem Austausch
- Gute Erreichbarkeit mit öffentlichen Verkehrsmitteln (Bahnhof Lyss-Grien)