**Zum Klienten:**
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

**Arbeitsort:**
Köniz (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

**Jobbeschreibung:**
Sales Manager (w/m/d)

**Ihr Aufgabengebiet:**
- Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsstrategien sowie Verkauf unseres Produktportfolios
- Betreuung des bestehenden Kundenstamms und Ausbau des Beziehungsnetzes
- Aktive Gewinnung von Neukunden
- Markteinführung neuer Produkte und Technologien
- Initiierung von Marketing- und Verkaufsaktivitäten
- Professionelle Vorbereitung und Nachbereitung aller Kundenbesuche
- Zeitnahes Reporting der Besuche
- Teilnahme an Schulungen von Lieferanten sowie Selbststudium
- Besuch nationaler und internationaler Kongresse und regelmässiger Austausch mit Vorgesetzten über Schulungsbedarf

**Was Sie ausmacht:**
- Verkaufsprofi mit fundierten Kenntnissen in der Ophthalmologie, idealerweise in der Augendiagnostik und bei Praxiseinrichtungen
- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufslehre, vorzugsweise als Optometrist, Optiker oder mit ophthalmologischen Grundkenntnissen
- Erfahrung in der Medizintechnikbranche
- Fliessend Deutsch in Wort und Schrift, gute Englischkenntnisse, Französisch von Vorteil
- Sozialkompetenz, Verantwortungsbewusstsein, Offenheit sowie eine team- und kundenorientierte Arbeitsweise
- Selbstständige, proaktive und zielorientierte Arbeitsweise zwingend erforderlich

**Was diese Stelle ausmacht:**
- Sorgfältige und strukturierte Einführung
- Attraktive, leistungsentsprechende Entlöhnung
- Spannendes und innovatives Arbeitsumfeld
- Wettbewerbsfähiges, attraktives und qualitativ hochwertiges Produktsortiment
- Vielseitige und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Fortschrittliche Anstellungsbedingungen in einem dynamischen, kleinen Team
- Umfangreiche Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten