Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Aesch BL (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Technischer Verkaufsberater Industrie (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Aktive Akquise und Gewinnung von Neukunden mittels anwendungstechnischer Beratung, Vorführung und Verkauf des Innotec-Produktsortiments vor Ort
- Selbständige Organisation und Weiterentwicklung des Verkaufsgebiets
- Betreuung von Kunden in den Bereichen Instandhaltung, Reparatur und Montage

Was Sie ausmacht:
- Wohnort im Verkaufsgebiet, da Kunden vor Ort besucht werden
- Handwerkliche, technische Berufsausbildung (z. B. Mechaniker, Spengler, Sanitär) oder Verkäufer mit technischem Flair
- Hohe Eigenmotivation gepaart mit unternehmerischem Denken
- Interesse und Begeisterung für hochstehende chemisch-technische Produkte sowie den Gewerbe- und Industriebereich
- Selbständige, gewinnende, belastbare und kundenorientierte Verkaufspersönlichkeit mit Willen zum Erfolg
- Strukturierte Arbeitsweise und Anwenderkenntnisse in MS-Office 365 und CRM-Systemen
- Führerausweis Kategorie B

Was diese Stelle ausmacht:
- Dynamisches und familiäres Unternehmen mit flacher Hierarchie und schnellen Entscheidungswegen
- Vielseitiges Innotec-Verkaufsprogramm in Top-Qualität mit Wachstumspotential
- Professionelle Einarbeitung und Coaching
- Umfassende Produkt- und Verkaufsschulungen
- Gute Verdienstmöglichkeiten
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung inklusive Handy und Laptop