Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Steinhausen (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Technischer Verkauf Innendienst (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Technische Beratung bestehender und neuer Kunden zu unserer breiten Produktpalette
- Bearbeitung von Anfragen mit Offertenerstellung
- Bearbeitung von Bestellungen mit Auftragserfassung und Fakturierung, hauptsächlich für Schweizer Kunden
- Produktbezogene, firmeninterne Kommunikation
- Zusammenarbeit mit und Unterstützung der Aussendienstmitarbeitenden
- Drehscheibe zu den Abteilungen Einkauf, Technik, Logistik und Kundendienst

Was Sie ausmacht:
- Kaufmännische und/oder technische Grundausbildung (vorzugsweise Industrie)
- Mehrjährige Verkaufserfahrung im industriellen Umfeld
- Erfahrung mit der Ölhydraulik und Kenntnisse der entsprechenden Komponenten
- Sprachen: Deutsch, Englisch (Französisch von Vorteil)
- Erfahrung mit ERP-Systemen (vorzugsweise SAP)
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Anwendungen
- Kontaktfreude, schnelle Auffassungsgabe, Verlässlichkeit, effiziente Arbeitsweise und Verhandlungsgeschick
- Kunden- und dienstleistungsorientiertes Denken und Handeln

Was diese Stelle ausmacht:
- Inhaltlich abwechslungsreiche Arbeit für einen breiten, interessanten Kundenkreis
- Teil eines dynamischen, starken und kollegialen Teams mit mehreren Aussendienstmitarbeitenden
- Neubau mit modernen und ergonomischen Arbeitsplätzen in Affoltern am Albis
- Kostenlose Parkplätze und optimale Anbindung an den öffentlichen Verkehr am neuen Standort