Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Bremgarten AG (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Gebietsverkaufsleiter (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Persönliche Betreuung und Beratung unserer Kunden aus dem Bereich Industrie und Baugewerbe
- Pflege und Weiterentwicklung von Bestandskunden sowie Akquise neuer Kunden
- Umsatz- und Margenverantwortung für das zugeteilte Marktgebiet
- Fortlaufende Bedarfsanalyse der Kunden und gezielte Nutzung von Cross-Selling-Potenzial
- Verkauf von Lösungen über Mehrwert
- Teilnahme an Fachmessen

Was Sie ausmacht:
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb technischer Produkte
- Ausbildung zum Elektroinstallateur, Mechatroniker oder Automatiker
- Fundierte Branchen- und Kundenkenntnis im Elektro- und Maschinen-/Anlagenbau
- Gewohnheit, selbstständig und lösungsorientiert zu arbeiten mit hoher Motivation und ausgeprägter Kundenorientierung
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit, gutes Verhandlungsgeschick sowie gewinnendes und überzeugendes Auftreten

Was diese Stelle ausmacht:
- Ein offenes, hilfsbereites und motiviertes Team
- Kurze Entscheidungswege und eine offene Kommunikation, um Ideen einzubringen und voranzutreiben
- Modernes Entlöhnungssystem
- Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- Möglichkeit von Ferienkauf und unbezahltem Urlaub, Dienstjubiläumsgeschenke, Firmenevents, kostenlose Parkplätze usw.
- Förderung und Weiterentwicklung inkl. Finanzierung von Weiterbildungen der Mitarbeitenden