Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Winterthur (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Sales Manager Optics & Photonics (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Aufbau und Pflege starker internationaler Kundenbeziehungen
- Gewinnung neuer Kunden und Erschliessung spannender Geschäftsmöglichkeiten
- Umsetzung von Kundenbedürfnissen in massgeschneiderte Lösungen
- Führen von Verkaufsverhandlungen und Abschluss neuer Geschäfte
- Mitgestaltung von Marketingaktivitäten und Stärkung der Marktpräsenz
- Enge Zusammenarbeit mit Engineering und Produktmanagement zur Weiterentwicklung des Produktportfolios
- Vertretung von uns an internationalen Fachmessen

Was Sie ausmacht:
- Technisches Studium, idealerweise in Optik, Photonik oder Medizintechnik
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb
- Marketing-Know-how und ein ausgeprägtes Verständnis internationaler Märkte
- Ausgezeichnete Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch
- Proaktive Denkweise und Leidenschaft für den Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen

Was diese Stelle ausmacht:
- Übernahme von Verantwortung und aktive Mitgestaltung des internationalen Wachstums
- High-Tech-Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- Kollegiales und teamorientiertes Arbeitsumfeld