Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Zürich (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Sales Engineer - Zurich - Switzerland - January 2027 (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Ausbau der Produktlinie innerhalb des zugewiesenen Verkaufsgebiets
- Generieren neuer Leads und Identifizieren von Wachstumschancen
- Kontaktaufnahme mit potenziellen und bestehenden Kunden sowie Aufbau eines Kundenportfolios
- Ermitteln der Kundenbedürfnisse und Bereitstellen technischer Lösungen
- Beratung und Verhandlung mit Kunden

Was Sie ausmacht:
- Mindestens Bachelorabschluss oder gleichwertige Ausbildung
- Muttersprachliche Kenntnisse in Hochdeutsch und Schweizerdeutsch sowie sehr gute Englischkenntnisse (Business Proficiency)
- Gültiger Führerschein
- Bereitschaft für eine langfristige Karriere im Vertrieb
- Motivation, sich in High-Tech-Themen einzuarbeiten und Branchenexperte zu werden
- Proaktive Einstellung und Zielorientierung
- Verfügbarkeit für den Arbeitsbeginn ab dem 4. Januar 2027

Was diese Stelle ausmacht:
- Mindestbasisgehalt von CHF 81'400 brutto pro Jahr plus Bonussystem
- Umfassende Verkaufs- und technische Schulungen
- Klarer Karriereweg und Kultur der internen Beförderung
- Firmenwagen, Tankkarte, Laptop und Telefon
- Internationales Arbeitsumfeld mit offener Kommunikation und kontinuierlichem Lernen