Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Mönchaltorf (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Technischer Verkaufsberater Werkzeugmaschinen Westschweiz (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Betreuung und kompetente Beratung bestehender Kundinnen und Kunden im Aussendienst sowie Aufbau langfristiger Partnerschaften
- Aktive Gewinnung neuer Kunden und Projekte
- Verkauf hochwertiger Werkzeugmaschinen und Systemlösungen
- Technische Beratung und bedarfsgerechte Lösungsfindung beim Kunden
- Planung und Umsetzung verkaufsfördernder Massnahmen
- Repräsentation des Unternehmens an nationalen und internationalen Messen
- Beobachtung von Markttrends, Kundenbedürfnissen und technologischen Entwicklungen

Was Sie ausmacht:
- Abgeschlossene Ausbildung als Polymechaniker, CNC-Mechaniker o.ä.
- Kaufmännische oder adäquate Weiterbildung im Verkauf
- Mehrjährige Erfahrung im Aussendienst, idealerweise im Bereich Werkzeugmaschinen
- Ausgeprägtes technisches Verständnis kombiniert mit Verkaufstalent
- Selbständige, unternehmerische und zuverlässige Arbeitsweise
- Hohe Eigenmotivation sowie überzeugendes und professionelles Auftreten
- Wohnort idealerweise in der Region Neuchâtel oder Umgebung
- Sehr gute Französischkenntnisse (Muttersprache) sowie gute Deutsch- und/oder Englischkenntnisse

Was diese Stelle ausmacht:
- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem innovativen Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen
- Attraktives und marktgerechtes Fixgehalt mit erfolgsabhängiger Vergütung
- Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- Moderne Arbeitsmittel (Tablet, Homeoffice-Ausstattung etc.)
- Langfristige Perspektive in einem etablierten, erfolgreichen Unternehmen
- Weiterbildungsmöglichkeiten