Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Dättwil (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Technical Sales Manager (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Analyse von Ausschreibungen und Submissionsunterlagen sowie Verantwortung für die technische und kommerzielle Angebotserstellung
- Erarbeitung passender Lösungskonzepte gemeinsam mit den Ingenieurteams und Koordination der Angebotsbearbeitung zwischen Verkauf, Engineering und externen Partnern
- Ansprechperson für die Produktelinie innerhalb der internationalen SWARCO-Gruppe und Unterstützung des internationalen Verkaufs
- Beobachtung von Markt- und Technologietrends und Einbringen der Erkenntnisse in die Weiterentwicklung der Vertriebs- und Angebotsprozesse

Was Sie ausmacht:
- Technische Ausbildung (FH/HF oder vergleichbar), idealerweise in Elektrotechnik, Informatik, Systemtechnik oder Verkehrstechnik
- Interesse an technischen Lösungen und deren Vermarktung, idealerweise mit Erfahrung im Angebots- oder Projektmanagement sowie im Umgang mit öffentlichen Ausschreibungen
- Fähigkeit, komplexe technische Inhalte verständlich und präzise zu formulieren, sowie analytische und strukturierte Arbeitsweise
- Selbständige, gut organisierte Arbeitsweise mit ausgeprägtem Organisationsgeschick
- Freude an der Zusammenarbeit mit Ingenieuren sowie Kunden im In- und Ausland
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse, Französischkenntnisse von Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:
- Möglichkeit, zusätzliche Verantwortung im Vertrieb zu übernehmen und gezielt gefördert zu werden
- Perspektive auf eine weiterführende Führungsfunktion im Vertrieb im Rahmen einer langfristigen Nachfolgeplanung
- Grosser Gestaltungs- und Verantwortungsspielraum
- Interessante und abwechslungsreiche Aufgaben in einem wachsenden Branchenumfeld
- Weiterbildungen, die persönliche Stärken fördern und fordern
- Kollegiales Arbeitsumfeld und offene Firmenkultur mit Kontakt zum internationalen SWARCO-Team
- Gemeinsames Fitnesstraining und regelmässige Grillabende auf der firmeneigenen Terrasse