Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Herisau (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
International Sales Engineer (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Betreuung und Weiterentwicklung unserer internationalen Vertriebspartner
- Aktiver Ausbau unseres Vertriebsnetzes
- Leadmanagement inkl. Angebotserstellung und Nachfassen
- Betreuung von Direktkunden, Key Accounts und anspruchsvollen Kundenprojekten
- Recherchen zu Neukunden, Applikationen und Mitbewerbern
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Unterstützung bei Produktschulungen, Kundenbesuchen und internationalen Fachmessen

Was Sie ausmacht:
- Technische Grundausbildung, idealerweise in den Bereichen Automation, Elektronik, Elektrotechnik oder Mechatronik
- Interesse an Industrie-Anwendungen in verschiedenen Branchen (z.B. Stahl, Krananlagen, Intralogistik)
- Verkaufsweiterbildung von Vorteil
- Kommunikationsstarke, teamorientierte und zielstrebige Persönlichkeit
- Interesse an einer vielfältigen Tätigkeit
- Sicheres Deutsch und Englisch in Wort und Schrift, weitere Sprachen von Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:
- Abwechslungsreiche und vielseitige Arbeit
- Bereichsübergreifende, interdisziplinäre Zusammenarbeit und Mitgestaltungsmöglichkeiten
- Mitglied eines eingespielten Teams mit einem weltweit einzigartigen Produkt
- Flexible Arbeitszeiten
- Unterstützung bei Verkaufsweiterbildung