Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Zürich (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER COSMETICS (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Aktive Gewinnung neuer Kunden sowie Identifizierung neuer Markt- und Geschäftspotentiale in der Kosmetikindustrie
- Fachliche und kommerzielle Betreuung bestehender Kunden
- Regelmässige Kundenbesuche zur Förderung des Verkaufsausbaus und zur Steigerung der Markenbekanntheit
- Primärer Kundenkontakt für unsere Cosmetics-Produkte sowie Pflege neuer Kundenbeziehungen
- Suche nach neuen Geschäftsmöglichkeiten innerhalb der Kosmetikindustrie
- Begeisterung von Kunden durch innovative Lösungen sowie Leitung von Produktentwicklungsprojekten von der Idee bis zur Umsetzung
- Vertretung unseres Cosmetics-Bereichs auf wichtigen Messen und Fachveranstaltungen zur Gewinnung neuer Kunden und Geschäftskontakte

Was Sie ausmacht:
- Berufs- oder Fachabschluss oder Studium in Kosmetik, Dermatologie, Lebensmitteltechnologie, Chemie oder Biotechnologie sowie Erfahrung im (Kosmetik-)Rohstoffmarkt
- Mindestens 3 Jahre Verkaufserfahrung in einer ähnlichen Rolle innerhalb von Spezialrohstoffunternehmen im Bereich Körperpflege/Kosmetik
- Freude an persönlichen Besuchen bei Kunden und Lieferanten in den Verkaufsgebieten Schweiz, Österreich und Deutschland
- Hohe Flexibilität und Reisebereitschaft national und international, insgesamt mehr als 50 % der Arbeitszeit
- Kreativer und unkonventioneller Denker mit der Fähigkeit, effektiv zu priorisieren
- Proaktiver, kontaktfreudiger, selbstbewusster und kundenorientierter Teamplayer
- Starke Verhandlungsfähigkeiten mit lösungsorientierter Herangehensweise, Beharrlichkeit und Wachstumsmentalität
- Stilsicheres Deutsch und verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift

Was diese Stelle ausmacht:
- Abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Entscheidungsspielraum in einem zukunftsorientierten Umfeld
- Fortschrittliche Anstellungsbedingungen
- Attraktive berufsbezogene und persönliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eingespieltes und kompetentes Team