Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Küssnacht (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Key Account Manager Renewables (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Strategische Betreuung und Weiterentwicklung internationaler Key Accounts im Bereich Renewables mit Schwerpunkt auf den Regionen Asien und Südeuropa
- Verantwortung für den Auf- und Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen sowie die Gewinnung neuer Geschäftsmöglichkeiten und Märkte
- Technische und kommerzielle Beratung von Kunden, Projektentwicklern sowie führenden Offshore- und Onshore-Windturbinenherstellern
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebs- und Marktbearbeitungsstrategien in enger Zusammenarbeit mit dem Head of Renewables
- Eigenverantwortliche Erstellung, Kalkulation und Verhandlung von Angeboten, Rahmenvereinbarungen und Verträgen für internationale Projekte
- Verantwortung für Umsatz-, Margen- und Wachstumsziele innerhalb der betreuten Regionen
- Begleitung komplexer Kundenprojekte von der ersten Anfrage bis zum erfolgreichen Projektabschluss in Zusammenarbeit mit internen Fachbereichen
- Repräsentation unseres Unternehmens bei Kunden, Messen, Konferenzen und Branchenveranstaltungen im internationalen Umfeld

Was Sie ausmacht:
- Abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik, Energietechnik, des Wirtschaftsingenieurwesens oder eine vergleichbare technische Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb, Key Account Management oder Business Development, idealerweise im Energie-, Infrastruktur- oder Industriebereich
- Fundierte Kenntnisse im Bereich Energietechnik sowie ein ausgeprägtes Interesse an erneuerbaren Energien
- Nachweisbare Erfahrung im Aufbau und der Weiterentwicklung internationaler Kundenbeziehungen
- Technisches und kaufmännisches Verständnis sowie Erfahrung in der Verhandlung komplexer Projekte und Verträge
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse sowie hohe interkulturelle Kompetenz
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Eigeninitiative und Verhandlungsgeschick
- Hohe internationale Reisebereitschaft

Was diese Stelle ausmacht:
- 25-30 Ferientage
- Beteiligung am Fitnesscenter

- Firmenanlässe
- Flexible Arbeitszeiten
- Gratisparkplatz
- Gratisstrom für Elektrofahrzeuge
- Home Office