Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Winterthur (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Technischer Kundenberater Vertrieb & Additive Fertigung (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Aktive Gewinnung neuer Industriekunden und Fertigungsaufträge für die TEILEFABRIK
- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Identifikation neuer Anwendungen und Geschäftsmöglichkeiten für die additive Fertigung
- Technische Beratung zu geeigneten Fertigungsverfahren, Materialien und Bauteilgeometrien
- Klärung und Abstimmung technischer Kundenanforderungen
- Prüfung von Kundenanfragen und 3D-Daten hinsichtlich technischer Machbarkeit
- Eigenständige Kalkulation und Erstellung von Angeboten
- Nachverfolgung offener Angebote und aktive Begleitung bis zur Auftragserteilung
- Planung und Koordination der Fertigungsaufträge unter Berücksichtigung von Qualität, Wirtschaftlichkeit und Liefertermine
- Aufbereitung und Vorbereitung von 3D-Daten für die additive Fertigung
- Einrichtung, Vorbereitung und Durchführung von Druckjobs auf den additiven Fertigungsanlagen
- Überwachung und Betreuung der Fertigungsprozesse
- Sicherstellung der geforderten Bauteilqualität und termingerechten Fertigstellung
- Zusammenarbeit mit internen Fachabteilungen und technischen Spezialisten

Was Sie ausmacht:
- Abgeschlossene technische Berufsausbildung, beispielsweise im Maschinenbau, in der Konstruktion oder in einem metall- bzw. kunststoffverarbeitenden Beruf, oder eine vergleichbare Qualifikation
- Gutes technisches Verständnis für Bauteile, Fertigungsverfahren und industrielle Anwendungen
- Freude an der aktiven Kundenansprache und an der Gewinnung neuer Aufträge
- Kaufmännisches Verständnis sowie Interesse an Kalkulation und Angebotserstellung
- Praktisches Geschick und Bereitschaft, selbstständig an 3D-Druckanlagen zu arbeiten
- Idealerweise Kenntnisse im industriellen 3D-Druck, in der additiven Fertigung oder im Umgang mit 3D-CAD-Programmen
- Selbstständige, strukturierte und verantwortungsbewusste Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke, Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick
- Eigeninitiative, Teamfähigkeit und ausgeprägtes Qualitätsbewusstsein
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Was diese Stelle ausmacht:
- Vielseitige Tätigkeit an der Schnittstelle zwischen Vertrieb, Technik und Fertigung

- Hohe Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum
- Moderne additive Fertigungstechnologien und spannende Kundenprojekte aus der Schweizer Industrie
- Systematische Einarbeitung und fundierte Vermittlung des Spezialwissens
- Leistungsorientierte Vergütung mit attraktiven Zusatzleistungen sowie erfolgsbasierten Monats- und Jahresprämien
- Flexible Arbeitszeiten
- Unbefristete Festanstellung
- Moderner Arbeitsplatz in unmittelbarer Nähe zum Bahnhof Winterthur
- Kurze Entscheidungswege und direkter Austausch mit der Geschäftsleitung
- Kollegiales Umfeld in einem erfahrenen und eingespielten Team