Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Wilen b. Wollerau (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Verkaufsingenieur Aussendienst für die Antriebstechnik (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Aktive Akquisition von Neukunden sowie Betreuung und Weiterentwicklung des bestehenden Kundenstamms
- Kompetente technische und kommerzielle Beratung der Kunden rund um die Antriebstechnik
- Erarbeitung kundenspezifischer Antriebslösungen in Zusammenarbeit mit Kunden, der technischen Abteilung und den Lieferwerken
- Technische und kommerzielle Ausarbeitung von Angeboten sowie deren aktive Nachverfolgung
- Organisatorische und technische Koordination zwischen Kunden, internen Fachabteilungen und Lieferwerken
- Durchführung von Verkaufs- und Vertragsverhandlungen

Was Sie ausmacht:
- Abgeschlossene technische Grundausbildung, idealerweise mit kaufmännischer Weiterbildung
- Technische Weiterbildung in den Bereichen Elektrotechnik, Mechatronik oder Maschinenbau von Vorteil
- Erfahrung im Bereich Antriebstechnik
- Erfahrung im technischen Verkauf oder in der Kundenberatung von Vorteil
- Gute Microsoft-Office-Kenntnisse, Microsoft-NAV-Kenntnisse von Vorteil
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, Französischkenntnisse von Vorteil
- Freude am persönlichen Kundenkontakt sowie ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Bereitschaft zu regelmässiger Reisetätigkeit innerhalb der Schweiz
- Exakte, strukturierte und selbständige Arbeitsweise
- Ausgeprägtes Qualitäts- und Verantwortungsbewusstsein
- Belastbare und teamorientierte Persönlichkeit

Was diese Stelle ausmacht:
- Sorgfältige und umfassende Einarbeitung
- Vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet mit persönlichen Entwicklungsmöglichkeiten
- Zukunftsorientiertes und wachsendes Unternehmen