Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Region Oftringen (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
GEBIETSVERKAUFS- UND PROJEKTLEITUNG (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Sie erkennen und finden Projekte über unsere vorhandenen Kanäle, bei neuen und bestehenden Kunden
- Sie finden den Weg zu den Entscheidungsträgern
- Sie analysieren die Bedürfnisse der möglichen Kundschaft, beraten und erarbeiten Lösungen und Bürowelten mit unseren Spezialisten und führen Projekte zum Erfolg
- Sie gewinnen über einen kontinuierlichen Aufbau neue Grosskunden, entwickeln unser grosses bestehendes Netzwerk mit uns weiter und pflegen die Bestandskunden
- Zusammen mit Ihrer Kundenassistenz koordinieren Sie die Anliegen und Projekte Ihrer Kunden mit den Projektteams
- Sie kontakten und begeistern Kunden mit Ihrem aufzubauenden Wissen und Führungen durch unsere einzigartige Ausstellung - der eigenen Bürowelt - dem WorkLife

Was Sie ausmacht:
- Sie suchen den Erfolg und verfügen über unternehmerisches Denken
- Sie sind neugierig, kundenorientiert, lernbereit und verfügen über eine schnelle Auffassungsgabe
- Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung
- Sie nutzen alle Kanäle, um Kontakte zu knüpfen und suchen den Dialog mit Kunden und Interessenten
- Sie erstellen und präsentieren Lösungen begeisternd mit vorhandenen Tools
- Schweizerdeutsch oder Deutsch als Muttersprache, verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift
- Idealerweise zwischen 28 und 45 Jahre alt
- Führerausweis Kategorie B

Was diese Stelle ausmacht:
- Grosses Vertrauen und viel Eigenständigkeit nach dem Grundsatz «Verkäufer sind Unternehmer»
- Teil eines engagierten, professionellen Teams mit flacher Hierarchie
- Klare Strategie und eindeutige Stärken mit Vorteilen für Kunden
- Vorhandene nationale und internationale Netzwerke
- Modernste Infrastruktur und Arbeiten in der eigenen Ausstellungs- und Arbeitswelt
- Kontinuierliche persönliche und fachliche Weiterentwicklung
- Attraktive unternehmerische, ergebnisorientierte Vergütung