**Zum Klienten:**
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

**Arbeitsort:**
Selzach (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

**Jobbeschreibung:**
Technische/r Verkaufsmitarbeiter/in Neukundengewinnung (w/m/d)

**Ihr Aufgabengebiet:**
- Potenzielle Kunden, Zielmärkte und die richtigen Entscheider identifizieren
- Neukunden aktiv per Telefon, E-Mail, LinkedIn und weiteren Kanälen ansprechen
- Leads aus Website und digitalen Aktivitäten qualifizieren und konsequent nachfassen
- Bedürfnisse und Projekte erkennen und qualifizierte Opportunities an die Verkaufs- und Fachspezialisten übergeben
- Arbeiten mit einem vielseitigen technischen Portfolio von Blisterverpackungen, Siegelmaschinen, Laminar-Flow-Systemen und CNC-Präzisionsteilen

**Was Sie ausmacht:**
- Erfahrung im B2B-Vertrieb, Business Development oder in der Neukundenakquise, idealerweise im technischen Umfeld
- Freude an aktiver Akquise, Eigeninitiative und Hartnäckigkeit
- Technisches Interesse, schnelle Auffassungsgabe und kommerzielles Verständnis
- Strukturierte Arbeitsweise und Sicherheit mit digitalen Recherche- und Sales-Tools
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englisch- und/oder Französischkenntnisse

**Was diese Stelle ausmacht:**
- Schweizer KMU mit kurzen Entscheidungswegen und direktem Austausch mit Geschäftsleitung und Fachspezialisten
- Technisch hochwertige Produkte für anspruchsvolle Kunden aus Medizintechnik und Industrie
- Viel Gestaltungsspielraum und eine Funktion, deren Erfolg direkt sichtbar und messbar ist
- Möglichkeit, neue Märkte und Kundenbeziehungen aktiv mit aufzubauen