Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Zürich (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Business Development Manager Schweiz (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Internationale Vertriebsverantwortung mit Schwerpunkt auf die Schweiz
- Management und Umsetzung des Geschäftsentwicklungsprozesses mit dem Ziel, nachhaltiges Wachstum zu erreichen
- Systematische Erschliessung neuer Vertriebskanäle und neuer Vertriebspartner
- Kontinuierliche Analyse und Bewertung des internationalen Marktes sowie der Wettbewerber zur Ableitung von Handlungsempfehlungen
- Unterstützung aller bestehenden Kunden in der Schweiz
- Führen von Verkaufs-, Preis- sowie Konditions- und Vertragsverhandlungen
- Suche nach Marketing- und PR-Möglichkeiten, um die Marke bekannt zu machen
- Unterstützung bei der Erlangung einschlägiger IT-Sicherheitszertifizierungen und anderer relevanter Zusicherungen für die Bereitstellung von SaaS für verschiedene vertikale Branchen
- Organisation und Teilnahme an Messeauftritten und Promotions in der Schweiz mit oder ohne Partner
- Prüfung der Preisgestaltung und Unterstützung von Vertriebshändlern und Wiederverkäufern bei der Suche nach Co-Selling-Möglichkeiten in ihren jeweiligen Märkten
- Professionelles Personalmanagement
- Direkte Berichterstattung an den CEO

Was Sie ausmacht:
- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder Ausbildung zum Aussenhandelskaufmann
- Einschlägige Berufserfahrung in den Bereichen Geschäftsentwicklung und Export (Schweiz), idealerweise im B2B- und IT-Umfeld
- Strukturierte, selbständige Arbeitsweise sowie proaktives, ergebnis- und erfolgsorientiertes Handeln
- Fähigkeit zur Teamarbeit und Führungserfahrung
- Fähigkeit, Beziehungen und Netzwerke aufzubauen
- Selbstbewusstes, engagiertes und professionelles Auftreten
- Gute Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Englische Sprachkenntnisse in Wort und Schrift auf muttersprachlichem Niveau
- Bereitschaft zu Reisen, Mobilität und Flexibilität
- Multikulturelles Verständnis und sicheres, sensibles Auftreten

Was diese Stelle ausmacht:
- Hybrides Arbeiten mit freier Wahl von Arbeitsort, Arbeitszeit und technologischer Umgebung

- Teamwork in einem wertschätzenden Umfeld mit flachen Hierarchien und maximaler Flexibilität
- Frühe Übertragung von Projektverantwortung und Förderung von Selbstmanagement
- Individuelle Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten zur gezielten Karriereentwicklung
- Attraktives Bonusmodell
- Betriebliche Altersvorsorge
- Beteiligungsmöglichkeit am Unternehmen über Phantom Shares