Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Sursee (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Technischer Verkaufsberater Wärme (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Verkauf des vielseitigen Produktportfolios (Energiesysteme) und aktive Marktbearbeitung
- Führen von technischen Beratungsgesprächen mit Installateuren
- Akquisition von Neukunden und Betreuung des bestehenden Kundenstamms
- Abklärungen von technischen Details
- Erarbeiten von Konzepten und Lösungen
- Nachverfolgung der Offerten
- Messeauftritte, Besuch von Veranstaltungen, Repräsentation unseres Unternehmens
- Teilnahme an Sitzungen

Was Sie ausmacht:
- Technische Grundausbildung in der Gebäudetechnik (Heizung, Sanitär)
- Vorzugsweise mit Weiterbildung in der Gebäudetechnik
- Verkaufs- oder Projektleitungserfahrung
- Gute Kundenorientierung und Kommunikationsfähigkeit
- Begeisterung für den Vertrieb und Freude am Kontakt mit Kunden
- Fundierte Office-Kenntnisse und gute Ausdrucksfähigkeit in Wort und Schrift
- Zuverlässige Persönlichkeit mit sorgfältiger Arbeitsweise

Was diese Stelle ausmacht:
- Eigener Firmenwagen zur privaten Nutzung inkl. Tankkarte und Handy
- Verbesserte Sozialleistungen
- Flexible Arbeitszeitmodelle, mehr als 5 Wochen Ferien, Home-Office
- Finanzielle Beteiligung an Weiterbildungen
- Vielseitiges Aufgabengebiet mit Eigenverantwortung und Gestaltungsfreiraum
- Langfristige Perspektiven in einem kollegialen Umfeld
- Regelmässige Team-Events (Skitag, Töffausfahrt usw.) und Feierabendbier